



COOPERACIONES B2B

ESTABLECIMIENTOS COMERCIALES EN EL MARCO DEL CASHBACK WORLD PROGRAM

mWS myWorld Customer & Retail Services Spain S.L.U. ha seguido desarrollando los productos del Programa de Fidelización de clientes y ha creado una solución de alta gama para su negocio. Los nuevos productos están disponibles a partir de ahora bajo el nombre Cashback Solutions. En el marco de la ampliación de estos productos también se ha desarrollado la cooperación B2B para que los establecimientos comerciales puedan utilizar, en el marco del Cashback World Program, todo el potencial y crear con éxito sinergias en el mundo de los negocios.

A partir de ahora, los establecimientos comerciales que formen parte del Cashback World Program podrán trabajar con varios márgenes comerciales definidos por mWS myWorld Customer & Retail Services Spain S.L.U. y ofrecer sus productos y sus servicios a otros establecimientos comerciales o a los afiliados registrados como empresa a precios muy atractivos. Por ello, los establecimientos comerciales B2B cuentan con una base de negociación flexible y pueden configurar de forma más personalizada sus ofertas y sugerencias de precio dependiendo de cada cliente.

Para los establecimientos comerciales que decidan participar son de aplicación las siguientes condiciones:

- Con un clic en el contrato de establecimiento comercial, en el campo "B2B", el establecimiento comercial indica que también quiere ser un proveedor B2B.
- La facturación se contabilizará mediante el portal online en el área B2B (no en la Terminal App). Deberá introducir el ID del establecimiento comercial o el ID del afiliado registrado como empresa para garantizar que la compra fue efectuada por una empresa y no por una persona privada.
- Los proveedores de B2B sólo bonifican sobre el **importe neto**.
- La contabilización será efectuada, **después de haber recibido el pago** de la factura, en el portal online.
- El importe de las ventajas de compra es **variable** (ventajas desde el 1,25% hasta el 11%), pudiendo el proveedor de B2B decidir sobre el importe de las ventajas que ofrece por operación y cliente.
- En el marco de la cooperación B2B se obtendrá **Cashback** y **Shopping Points** (reparto de 50% Cashback + 50% Shopping Points).
- Todos los proveedores de B2B están identificados y a través de la búsqueda de proveedores B2B, son fácilmente localizables para todas las empresas afiliadas y establecimientos comerciales.

¡Si también usted quiere ofrecer sus productos y servicios a otros establecimientos comerciales del Cashback World Program, no dude y benefíciense a partir de ahora de las nuevas oportunidades de compra B2B!

More customers. More benefit.

DESGLOSE LISTA DE LA COMISIÓN B2B

COMISIÓN B2B %	VENTAJAS DE AFILIADO	CB%	SP <small>por cada 100€ de compra</small>
1,25	1	0,5	0,5
1,75	1,5	0,75	0,75
2,25	2	1	1
2,75	2,5	1,25	1,25
3,5	3	1,5	1,5
4	3,5	1,75	1,75
4,5	4	2	2
5	4,5	2,25	2,25
6	5	2,5	2,5
6,5	5,5	2,75	2,75
7	6	3	3
7,5	6,5	3,25	3,25
8	7	3,5	3,5
8,5	7,5	3,75	3,75
9	8	4	4
9,5	8,5	4,25	4,25
10	9	4,5	4,5
10,5	9,5	4,75	4,75
11	10	5	5

More customers. More benefit.